

流通・小売業で即戦力となる知識が習得できる！営業力・販売促進のパワーアップに！

# 3級販売士資格取得セミナー

第80回3級リテールマーケティング(販売士)検定試験【平成29年 7月8日(土)実施】対策講座

酒田商工会議所では、3級販売士資格取得に向けたセミナーを下記内容で開催いたします。  
流通業界に携わる方々や就職のためのキャリアアップとしてぜひチャレンジしてみませんか。

- ◆日 程 5月9日～6月13日(火・木曜日 全10回)  
5/9・5/11・5/16・5/23・5/25・5/30  
6/1・6/6・6/8・6/13
- ◆時 間 18:00～20:30(初回のみ17:30集合)
- ◆会 場 酒田産業会館(酒田市中町2-5-10)
- ◆受講料 12,000円 ※セミナー初回にご持参ください。  
(別途テキスト代3,086円(税込)をご負担ください)
- ◆講 師 一般社団法人 日本販売士協会登録講師  
1級販売士 齊藤 伸一氏
- ◆特 典 セミナー期間中に実施する予備試験に合格すると、  
本試験の「販売・経営管理」科目が「免除」されます。
- ◆申 込 下記にご記入のうえFAXでお申込みください。  
TEL 0234-22-9311 FAX 0234-22-9310
- ◆申込締切 平成29年4月20日(木)  
※受講者が少ない場合、開講されないことを予めご了承ください。

学習内容を社員教育に活用したり  
資格の取得を昇進・昇格の条件  
にしている企業もあります！



## ☆このような効果が期待できます

- ◇ 接客に関する基礎知識が身につく
- ◇ 取扱商品に関する専門知識が身につく
- ◇ 売場や店舗を管理する能力が身につく
- ◇ 経済の動き全体からみた店舗経営が身につく

FAX 0234-22-9310 そのまま送信してください  
酒田商工会議所 総務企画課 行

## 3級販売士資格取得セミナー受講申込書

平成29年 月 日

氏 名		勤 務 先	
自宅住所		電 話 番 号	

※申込用紙にご記入いただいた個人情報については、本事業及び当所からの情報提供の目的以外では使用いたしません。

## ★出張講習会も行います！

社員全体で販売士資格の取得に取り組みたい、社員教育のために販売士の学習を取り入れたい事業所などに、講師が直接お伺いして、出張講習会の開催も承ります。

販売士資格についてもっと詳しく知りたいという方は、まずは一度ご連絡ください。

担当：酒田商工会議所 総務企画課 TEL：0234-22-9311 / MAIL：kentei@sakata-cci.or.jp

# 販売士資格取得のすすめ

日本商工会議所と酒田商工会議所が主催する「リテールマーケティング（販売士）検定試験」は、販売に関する幅広い知識を習得できるどんな方にもおすすめの資格です。（リテールマーケティング検定試験の合格者には「販売士」の称号が与えられます。）

## ▶販売士はここがおすすめ！

- ✓小売・流通業界唯一の公的資格！
- ✓業態・業種にかかわらず販売に関わるあらゆる知識を習得できる！
- ✓養成講習会や通信教育講座があるので学習しやすい！
- ✓資格取得後も5年ごとの資格更新があり、最新の知識を習得できる！

## ▶こんな知識が身につきます

- 接客に関する基礎知識
- 売場や店舗を管理する能力
- 取扱商品に関する専門知識
- 経済の動き全体からみた店舗経営

## ▶平成28年度 3級販売士資格取得セミナーより

### 受講者 30代 女性

子育て中心で、自分の事は忘れていた日々。受講案内を偶然見つけ、考えるよりとにかくチャレンジしてみました。授業では先生の話はわかりやすく、仲間と楽しく受講できました。ただ、勤務後に受講、帰宅して子供を寝かせ、洗い物などなど、実際はハードでした。しかし自分がチャレンジしている状況に心弾む部分もあり、お陰様で合格する事が出来ました。

今は仕事中に勉強した用語が出てくるとよく理解でき、楽しく仕事できています。何より、これから自分にも何か出来るという自信が持てました。目の前にあるチャンスにチャレンジしてみて、本当に良かったと思います。

### 講師 齊藤 伸一氏(齊藤伸一社会保険労務士事務所 1級販売士)

卒業後入社した百貨店で、初めて販売士の資格を取得しました。当時は現在ほど多くの資格はありませんでしたが、流通業で唯一の公的資格だったこともあり、販売士を選びました。以後、GMS(総合スーパー)や、卸小売業等で勤務し現在に至りますが、職業人生の出発点に販売士がありました。

これまで、仕事上や自己啓発で、複数の資格を取得してきましたが、自分にとっては販売士の資格が、実務をこなすうえで一番役立ってきたと思います。売場の担当者からスタートし、最後は店全体の管理監督者になりましたが、それらの会社の昇進昇格試験と併用する形で販売士を勉強し続けてきました。売場づくりや仕入、営業企画、総務人事等の実務が得意でしたが、その理論的なバックボーンに、販売士取得で勉強した流通業全体の、体系的・総合的な知識があったと思います。

人材の活性化と能力開発は、会社の存続、さらなる発展のために不可欠です。経営者の皆様におかれましては、昇進昇格制度や教育訓練の一つとして、販売士のカリキュラムを取り入れてみてはいかがでしょうか。

教育担当者を選任し、自社独自の資料やテキストを準備することは、時間的、コスト的にもかなりの負担になります。販売士のテキスト等や商工会議所主催の養成講座を利用すれば、効率的かつ比較的低コストで導入することができます。最近、国の助成金を活用して取り組む会社も増えてきています。また、従業員の皆様は、持続的な自己啓発を通して、座学的な幅広い知識を身につけ、実務とミックスさせながら戦力として会社に役立つ、総合力のある人材になっていただきたいと思います。

お問い合わせ：酒田商工会議所 総務企画課

〒998-8502 酒田市中町2丁目5-10

TEL：0234-22-9311 FAX：0234-22-9310